# CONCOURS BORDEAUX VIN ATTUDE 2018

DOSSIER N°82

L'enjeu du concours est de parvenir à créer une tendance autour des vins de Bordeaux.

Pour cela nous avons choisi de nous adresser à une cible jeune (18-30 ans), dynamique et ultra connectée, essentielle pour apporter l'engouement nécessaire au développement d'une tendance vins de Bordeaux.



RÉSEAUX SOCIAUX





CURIEUX



AIME PARTAGER



SENSIBLE AUX TENDANCES



AIME LA NOUVEAUTÉ

Grâce à des cépages sélectionnés avec soin et des assemblages divers et inégalés, chaque vin de Bordeaux a son propre caractère et propose une expérience unique.

Ainsi, nos vins correspondent aux attentes des 18-30 ans en terme de nouveauté.

<u>Ils pourront stimuler leur curiosité et devenir un levier de partage.</u>

Parce qu'elle est la promesse d'une expérience inédite, chaque bouteille de Bordeaux devient alors votre premier Bordeaux.

# NOTRE CONCEPT









# MON PREMIER BDX

#MONPREMIERBDX



#### NOTRE CAMPAGNE SERA...

## ÉMOTIONNELLE

ATTACHANTE

CAR #MONPREMIERBDX, C'EST AVANT TOUT UNE CAMPAGNE BASÉE SUR LES ÉMOTIONS, REÇUES, PARTAGÉES ET RESSENTIES.

PARCE QUE #MONPREMIERBDX A LA VOLONTÉ D'INSCRIRE L'HUMAIN AU CENTRE DE NOTRE COMMUNICATION.

CAR #MONPREMIERBDX VA CRÉER UN LIEN SINCÈRE ENTRE BORDEAUX ET VOUS.

NOUS SOUHAITONS INTERPELLER LA POPULATION AVEC DE NOUVEAUX VISUELS,

LA REMETTRE AU CENTRE DE NOTRE COMMUNICATION

ET AVOIR UNE NOUVELLE APPROCHE DE NOTRE CIBLE.

LES 18-30 ANS SONT TRÈS PRÉSENTS ET INVESTIS SUR LES RÉSEAUX SOCIAUX.

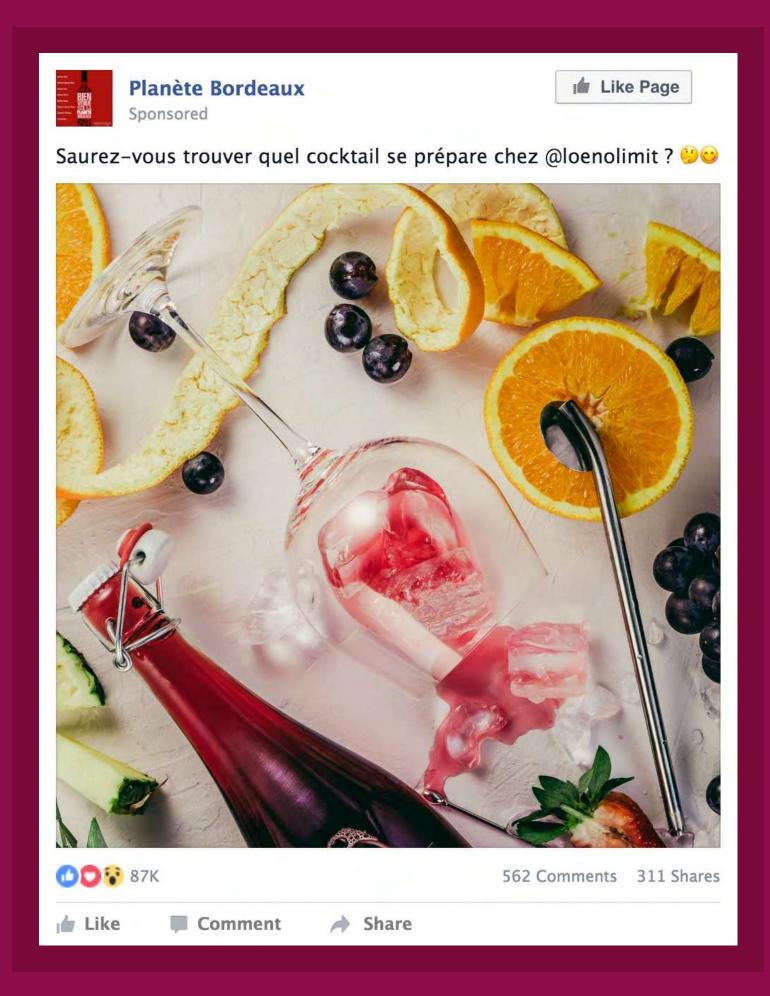
ILS PRÉFÈRENT LES CONTENUS QUI PARLENT DE NOUVEAUTÉS, QUI INNOVENT ET QUI ONT UNE ESTHÉTIQUE SOIGNÉE.

Nous allons donc publier du contenu qui correspond à ces attentes.





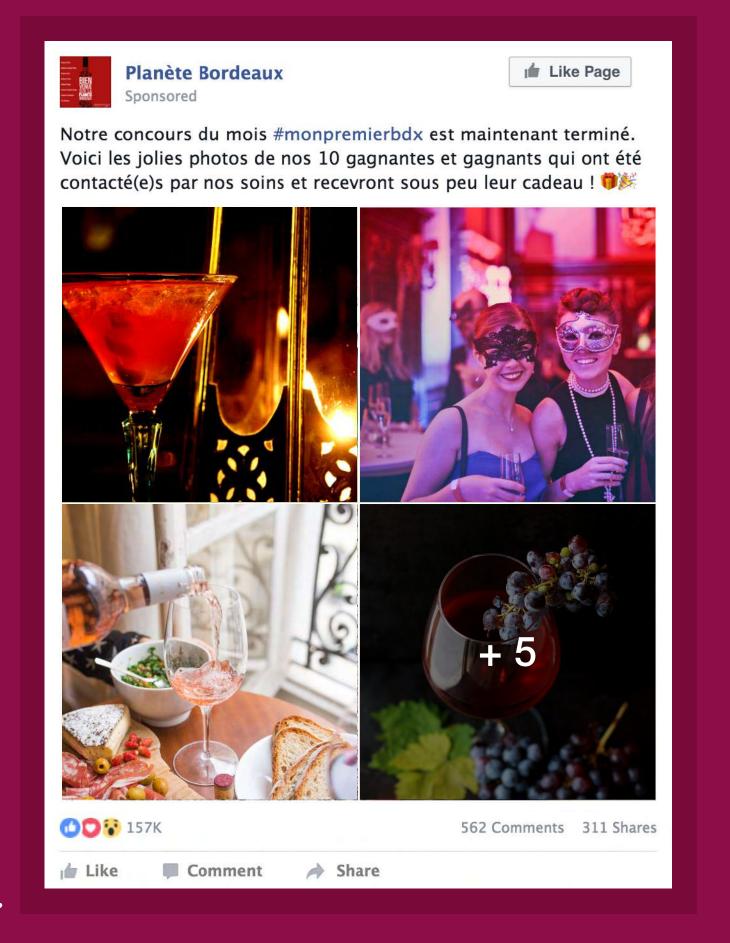




## CRÉATION DE JEUX CONCOURS AFIN DE FÉDÉRER UNE COMMUNAUTÉ ET DE CRÉER DE L'ENGAGEMENT AVEC NOTRE CIBLE.

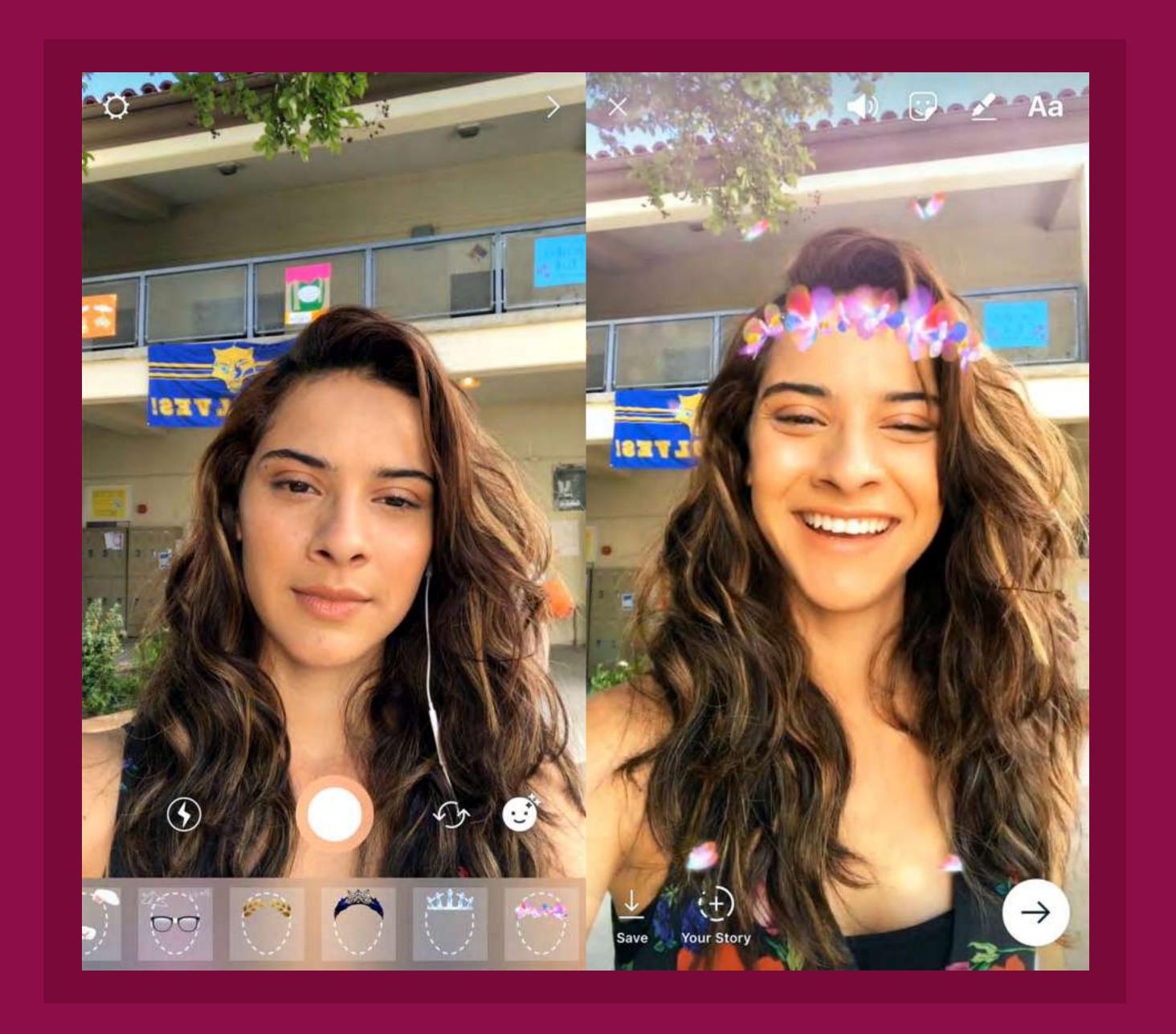






SNAPCHAT EST UN RÉSEAU SOCIAL TRÈS POPULAIRE AUPRÈS DES JEUNES. LE PRINCIPE EST DE PRENDRE DES PHOTOS OU VIDÉOS ET DE LES CUSTOMISER AVEC DES FILTRES, DU TEXTE OU DIVERS EFFETS.

SNAPCHAT REPRÉSENTE 8 MILLIONS D'UTILISATEURS ACTIFS CHAQUE JOUR EN FRANCE.



Sur Snapchat, être visible est simple car peu d'entreprises sont déjà présentes sur ce média. Notre idée est de créer un géo-filtre, qui est un filtre lié à un lieu géographique spécifique, qui sera ici la ville de Bordeaux.

C'est une méthode qui rencontre un franc succès : 40 à 60 % des utilisateurs y sont exposés.

LE FILTRE SNAPCHAT SERA DISPONIBLE LORS D'UN ÉVÉNE-MENT QUE NOUS SOUHAITONS ORGANISER ET QUE VOUS ALLEZ DÉCOUVRIR, PUIS LORS DE LA SEMAINE DE LA FOIRE AUX VINS. CE FILTRE PERMETTRA DE FAIRE CONNAÎTRE #MONPREMIERBDX ET DE FAIRE CROÎTRE SA NOTORIÉTÉ.



## 2 | ATTACHANTE

Nous désirons créer autour de nos vins une communauté jeune et active, grâce à des influenceurs taillés pour notre marque,

## 2 ATTACHANTE

Nous allons créer des profils qui seront les ambassadeurs de la marque et ses vins. Ils apparaîtront de manière récurrente sur instagram à la façon d'influenceurs et auront chacun une façon distincte de parler du vin.



Manon,
24 ans,

AMATRICE DE MODE, ELLE AIME DÉNICHER
LES DERNIÈRES NOUVEAUTÉS ET LES PERLES
RARES: LES DERNIÈRES TENDANCES N'ONT
AUCUN SECRET POUR ELLE!



Julien,
28 ans,
DANDY AMATEUR DE BELLES CHOSES,
IL AIME BIEN METTRE EN SCÈNE ET PARTAGER
EN PHOTO SES DÉGUSTATIONS.



Lola,
20 ans,

CURIEUSE DE CE QUI L'ENTOURE,

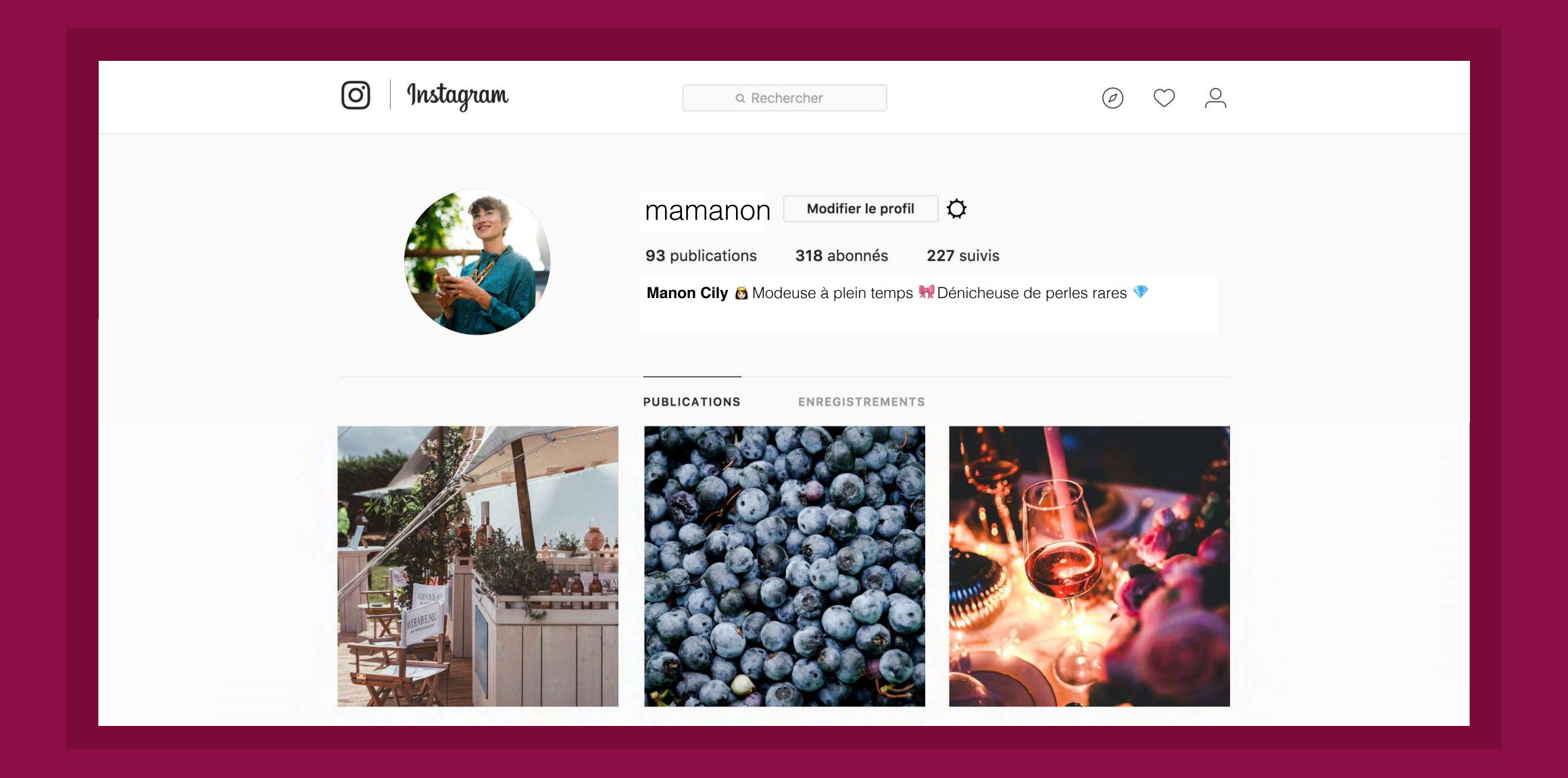
ELLE EST SPONTANÉE ET ADOPTE

SON PROPRE STYLE. ELLE AIME EXPÉRIMENTER:

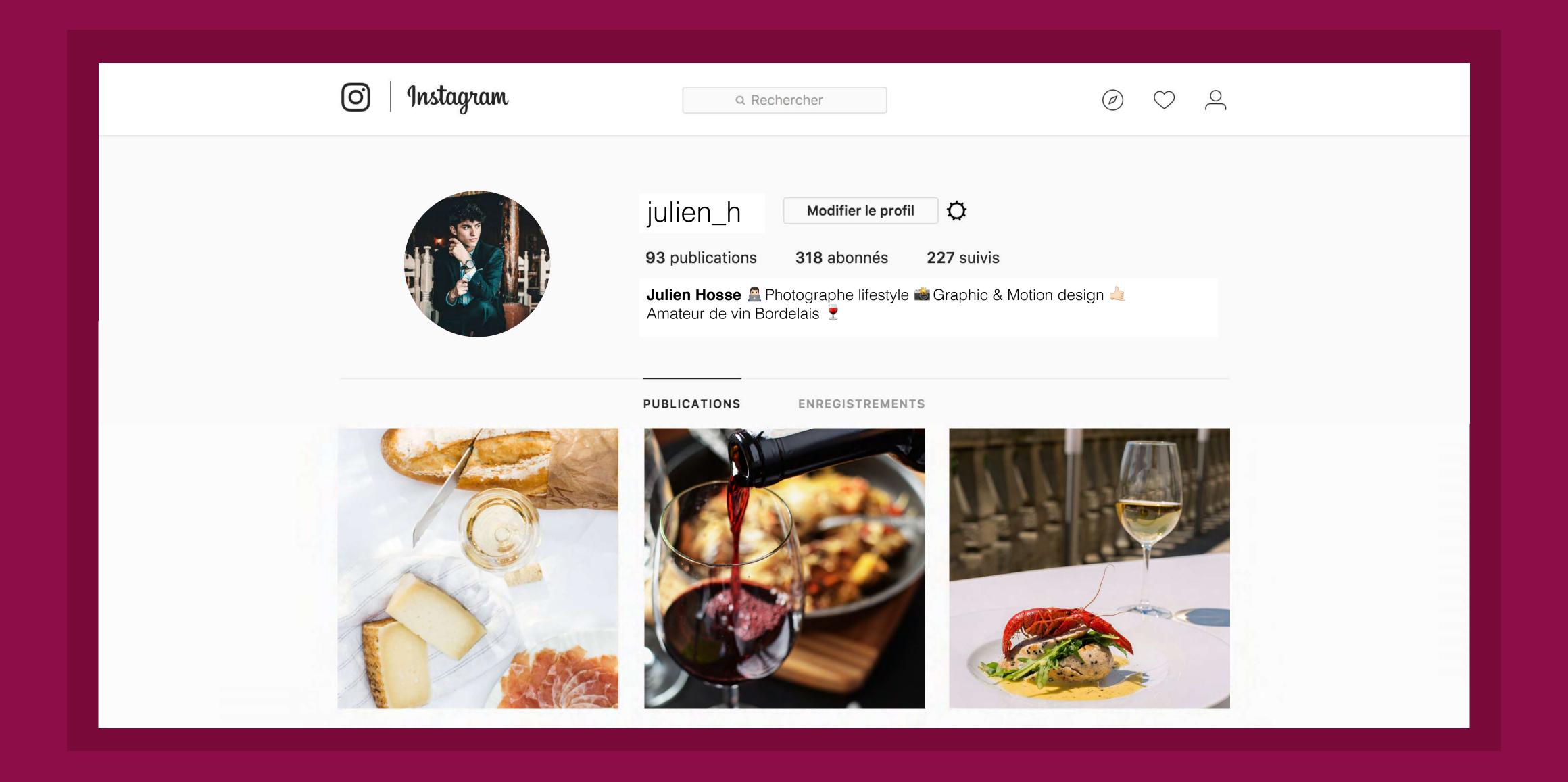
RAYURE ET POIS OU COCKTAIL DE ROSÉ,

ELLE N'EN FAIT QU'À SA TÊTE.

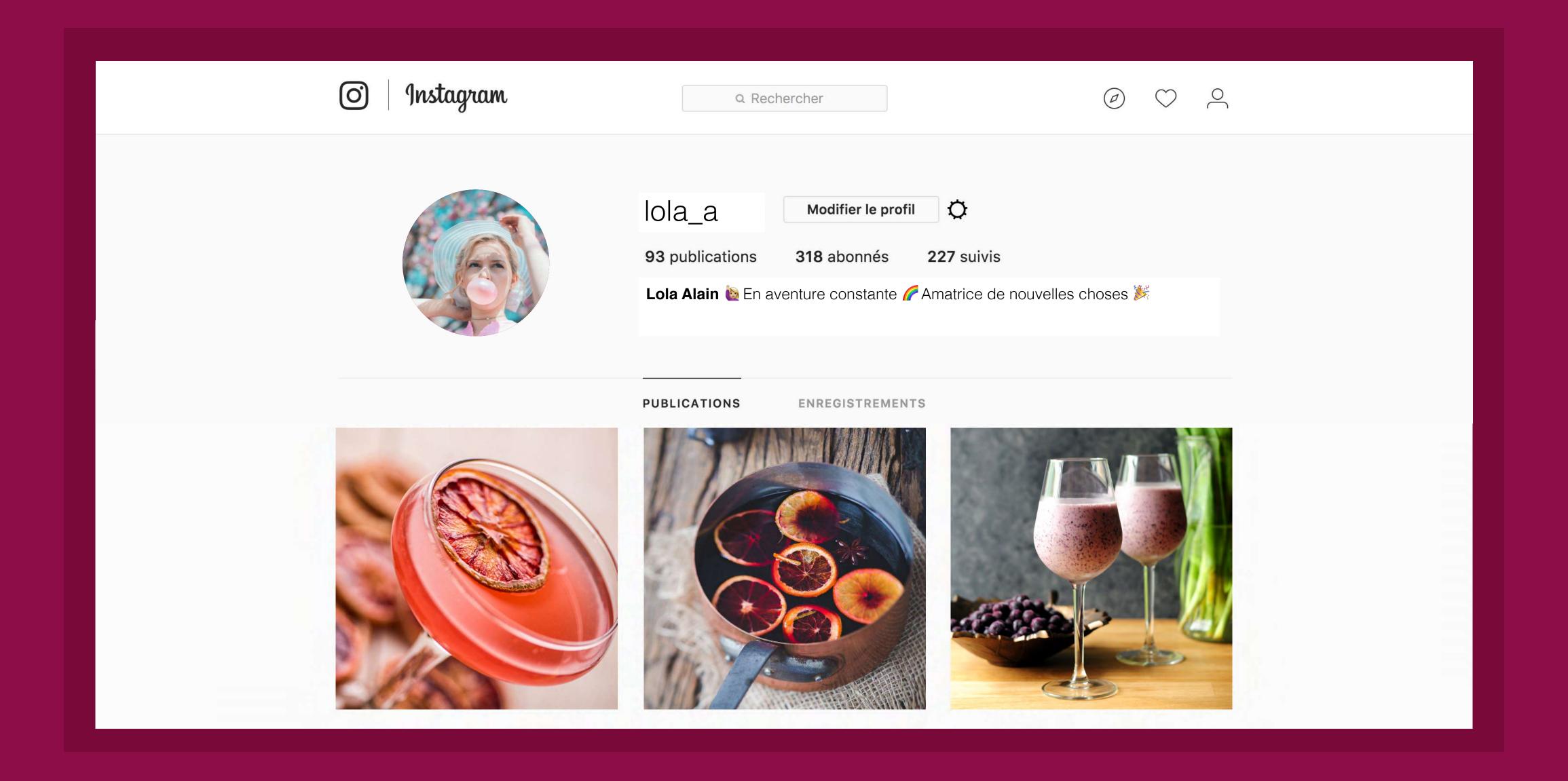
## 2 ATTACHANTE



## 2 | ATTACHANTE



## 2 ATTACHANTE



## 3 | UNIQUE

NOUS VOULONS PROPOSER À NOTRE NOUVELLE COMMUNAUTÉ
UN ÉVÉNEMENT INÉDIT.

L'HOMME DERRIÈRE LA BOUTEILLE...

Une expérience immersive!











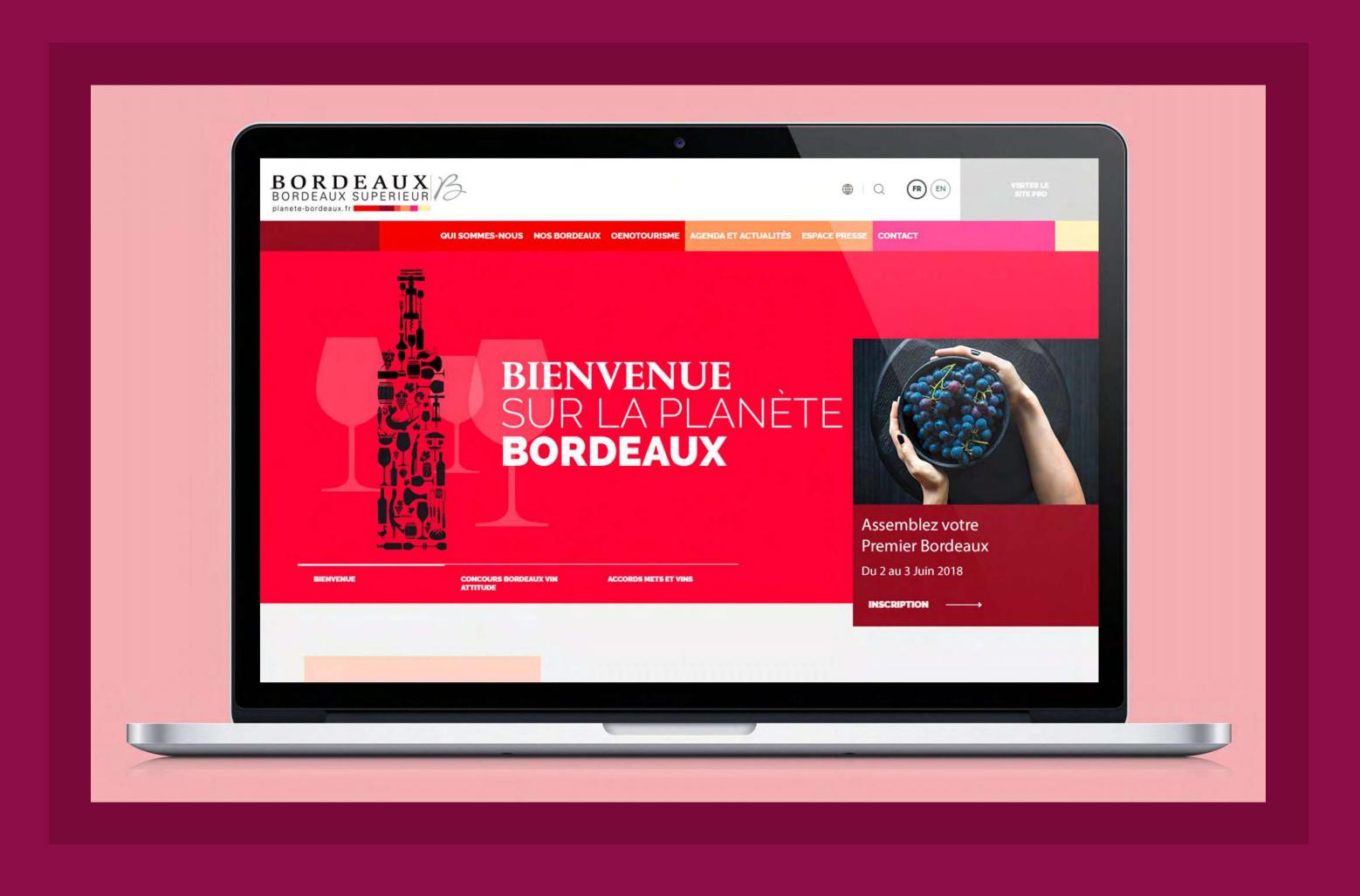
## 3 | UNIQUE

AFIN DE COMMUNIQUER AU MIEUX SUR CET ÉVÉNEMENT, NOUS SOUHAITONS CRÉER DES AFFICHES QUI SERONT VISIBLES DANS LES ARRÊTS DE BUS ET DE TRAM DANS L'HYPER-CENTRE DE BORDEAUX.



## 3 | UNIQUE

Nous souhaitons aménager le site Planète Bordeaux afin de promouvoir l'événement et de pouvoir s'y inscrire.



PLANNING & BUDGET

## PLANNING



#### **BUDGET**

## INSTAGRAM

50 EUROS / POST
4 FOIS PAR SEMAINE
DURANT 17 SEMAINES
= 3 400 EUROS

MULTIPLIÉ PAR TROIS COMPTES
INSTAGRAM DIFFÉRENTS
= 10 200 EUROS

Cela représente environ 40 680 personnes touchées

#### FACEBOOK

50 EUROS / POST
2 FOIS PAR SEMAINE

DURANT 17 SEMAINES
= 1 700 EUROS

Cela représente environ 13 560 personnes touchées

## BUDGET

## SNAPCHAT

PENDANT LA FOIRE AUX VINS
= 2765 EUROS

PENDANT L'ÉVÉNEMENT
= 200 EUROS

## **A**FFICHAGE

10 PANNEAUX PENDANT
4 SEMAINES
= 12 000 EUROS

Cela représente environ

15 000 personnes touchées

Par semaine soit

60 000 sur le mois de mai

## **BUDGET**

## ÉVÉNEMENT

LOCATION DU SALON LAFAYETTE

POUR 2 JOURS

= 3 210 EUROS

Autres coûts liés à l'événement (matériels, sécurité, décors)
= 1500 euros

Soit 4710 euros dépensés

Nombre d'inscriptions attendues : 300

1 GROUPE LE MATIN, 2 GROUPES L'APRÈS-MIDI PRIX DE L'INSCRIPTION : 50 EUROS

SOIT 15 000 EUROS DE REVENUS DONC 10 290 EUROS DE BÉNÉFICES

BILAN: 31 575 EUROS DÉPENSÉS | 10 290 EUROS GAGNÉS | + DE 100 000 PERSONNES TOUCHÉES

## en résumé Mon Premier Bordeaux c'est...

De l'émotion procurée, De la viralité diffusée, Bordeaux et ses consommateurs rassemblés,

Une vraie tendance créée!

# MERCI.

## MON PREMIER BDX

#MONPREMIERBDX